О компании

- Основана в 1996 году
- В топ-3 розничных сетей Узбекистана
- 90 магазинов
- 7000+ сотрудников





Наша история создания и трансляции EVP

1-й ЭТАП

- Формирование базовых процессов, которые прозрачны и понятны сотрудникам.
- Автоматизация процессов для оптимизации трудозатрат и повышения скорости в процессах.
- Передача навыков HR линейным руководителям (подбор, обучение, вознаграждение, карьера).



Наша история EVP

2-й ЭТАП

- Внешнее исследование целевой аудитории и внутреннее исследование/интервью сотрудников, чтобы выделить наши ключевые отличия/преимущества.
- По результатам исследования формирование главного инсайта целевой аудитории и ключевых EVP.
- Совместная работа с маркетингом по трансляции EVP в соответствии брендом компании.
- Запуск масштабной кампании по привлечению соискателей на основе EVP.

Главный инсайт наших соискателей*

Без наличия связей мне сложно найти стабильную работу — место, где смогу быстро развиваться

*По результатам проведенного исследования ЦА в апреле-мае 2022

Потрет целевой аудитории

КТО ОНИ:

- Клиентоориентированные
- Способные работать при интенсивной нагрузке
- Честные, ответственные
- Хотят расти и развиваться,
- Быстрообучаемые
- 19-35 лет
- Пол: соотношение равное
- Среднее образование, но хотят высшее
- Минимальный опыт работы

КАК ИЩУТ РАБОТУ:

- Очень активно
- Где ищут: подключают друзей, родственников, знакомых, колледж, работные сайты.
- Откуда приходят предложения больше всего: olx, телеграм-каналы
- Какие вакансии привлекали внимание: официант, автомойщик, оператор коллцентра.
- Какие нет: строительство, сетевой маркетинг, холодные продажи, временная работа

АТРИБУТЫ РАБОТОДАТЕЛЯ:

- Обязательные: удобный график работы, рядом с домом, перспективы для карьерного роста
- Дополнительные: питание, проезд, официальная работа, среда для развития, профессиональная команда
- Что отпугнет: неадекватное руководство, задержки выплат, нестабильность, нездоровая атмосфера в коллективе

ЖЕЛАЕМЫЙ ОБРАЗ КОМПАНИИ:

- где можно быстро построить карьеру
- где чувствуешь уверенность в завтрашнем дне
- где открытая среда, можно спокойно высказывать свое мнение
- где ценят труд
- где не обманут

Инсайты целевой аудитории

Контекст:

Молодёжь сталкивается с большими препятствиями в процессе трудоустройства. В свою очередь, это приводит к высокой безработице и апатии среди данной группы населения.

Молодые люди, не имеющие места работы или учёбы, составляют 24% от всей молодёжи в возрасте 16-24 лет (26,4% — в группе от 16 до 29 лет) *

Хорошая работа только по

Задержка заработных плат

Отсутствие официального

трудоустройства

Отсутствие опыта и

блату

Я могу найти хорошую работу только через

Работодатели сферы услуг часто задерживают

заработную плату, либо недоплачивают

Я работаю/подрабатываю неофициально

У меня нет опыта работы, который везде

часто не выполняют своих условий,

уклоняются от обязательств

могу получить кредитование. Работодатели

поэтому не имею прав согласно ТК, а также не

знакомых и родственников

указывают в требованиях работодатели невозможность его получения Низкое социальное Некому обратиться в случае возникновение проблем, дополнительных потребностей, в т.ч. обеспечение работников материальных *Доклад Всемирного Банка 10.09.2021

Наш ответ на тревоги ЦА

Компания в своем сегменте обеспечит лучшими условиями труда своих сотрудников

Лидеры индустрии, независимы, стабильны, держим обещания и дорожим репутацией

Эмоциональное преимущество: чувство справедливости в оценке успехов.

Функциональные преимущества: возможность реализовать свои профессиональные амбиции, получение справедливого вознаграждения, возможность быть частью компании-лидера, возможности для безграничного развития.



Материальная помощь, не оставляем в беде



≒ korzinka

Наши ценности - незаменимые ингридиенты в работе



КЛИЕНТООРИЕН-ТИРОВАННОСТЬ



ПРОЗРАЧНОСТЬ И ВЗАИМОУВАЖЕНИЕ



ИННОВАЦИОННОСТЬ



ПРЕВОСХОДСТВО ВО ВСЁМ



вовлеченность



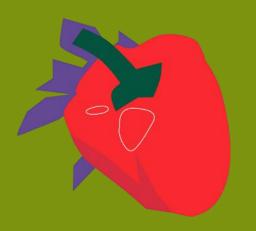
QADRIYATLARIMIZ HAQIDA KO'PROQ BILIB OLING

Идея для продвижения корп. ценностей

Мы представили, что работа — это приготовление блюда, а ценности — его ингредиенты, и построили на этом концепцию под названием «Работа со вкусом»

В основе концепции — метафора

Мы взяли на вооружение метод ассоциативной памяти — как наиболее эффективный способ запоминания и воспроизведения информации.



КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОСТЬ — ПИКАНТНЫЕ СПЕЦИИ

В готовке специи добавляются по вкусу, а не по рецепту. Кто-то любит блюда поострее, кому-то нужно чуть больше соли. Чтобы гости всегда были довольны, важно учитывать их вкусы при готовке. Так же и в работе с клиентами. Мы должны находить индивидуальный подход к каждому покупателю, стараться удовлетворить его потребности.



ПРОЗРАЧНОСТЬ И ВЗАИМОУВАЖЕНИЕ — РОДНИКОВАЯ ВОДА

Вода – основа многих блюд, она объединяет все ингредиенты. Без чистой воды не приготовить ни хороший плов, ни наваристый лагман. Также и с работой – без прозрачности и взаимоувожения не выстроить доверительных отношений с коллегами и партнерами.



ВОВЛЕЧЕННОСТЬ — ОГОНЬ

Многие блюда без огня просто невозможно приготовить. Он превращает сырые ингредиенты во вкусную еду, делая её горячей и ароматной. Так же и с работой — без огня в глазах любая задача будет в тягость. Чтобы труд приносил удовольствие, надо быть вовлеченным и гореть за результат.







ИННОВАЦИОННОСТЬ — ЭКЗОТИЧЕСКИЕ СОУСЫ

Даже самое простое блюдо можно сделать лучше, добавив в него соус. Главное — не бояться экспериментировать со вкусами, тогда привычные блюда откроются с самых интересных сторон. Так же и с нововведениями в работе. Нужно быть открытым к новым методикам и идти навстречу технологиям, которые сделают работу удобнее и эффективнее.

ПРЕВОСХОДСТВО ВО ВСЕМ — ПОВАРСКОИ КОЛПАК

Хороший повар всегда старается превзойти других в мастерстве. Он пытается превзойти даже самого себя. Он пробует новые рецепты, совершенствует старые, доводя каждое блюдо до совершенства. Так же и с работой - мы должны постоянно развиваться и оттачивать свои навыки, чтобы и дальше радовать наших гостей.

КАК МЫ ДОНОСИМ ЦЕННОСТИ

ИНТРАНЕТ КЕЕРНИВ

Большую часть коммуникаций с персоналом мы проводим в формате онлайн. В интранет присутствует отдельный блок справочной информации, где сотрудники могут узнать о наших ценностях и о том, как они проявляются в работе. Посредством интранет мы закрываем большую часть всех коммуникаций, связанных с ценностями.

СДО ISPRING

Все новички проходят обязательный курс по знакомству с корп. ценностями. Одно из условий для прохождения исп.срока - сдача теста.

МЕНЕДЖЕРЫ И АМБАССАДОРЫ

Амбассадоры – группа активистов, состоящая из лояльных и вовлечённых сотрудников, являющихся драйверами коммуникаций. Вместе с менеджерами они помогают доносить коммуникаций, связанные с ценностями.

ЭЛЕМЕНТЫ МАТЕРИАЛЬНОЙ МОТИВАЦИИ

Премия за Экстрарезультат, которую мы приурочили к воплощению ценностей в реальных рабочих результатах. Проект Ideabox.

ТРАНСЛЯЦИЯ ПРАВИЛЬНЫХ МОДЕЛЕЙ ПОВЕДЕНИЯ

Каждый месяц мы устраиваем конкурсы, челленджи, связанные с ценностями. Сотрудники проходят викторины, присылают фото и видео, делают публикации в интранет.

НАГЛЯДНАЯ АГИТАЦИЯ

В каждом магазине висит постер с нашими ценностями, в главном офисе установлены панно и фотозона

ИЗМЕРЯЕМ УРОВЕНЬ ЗНАНИЙ

В проводимых пульс-опросах измеряем уровень знаний о ценностях. Анализируем результаты и делаем нашу работу все лучше и лучше